

**ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ**  
 оформления конкурентного листа по закупке  
 автоматических зарядных станций для головных светильников

Сведения о заказчике				
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»			
Местонахождение	223710, Республика Беларусь, Минская обл., г. Солигорск, ул. Коржа, 5			
Контакты по вопросам закупки	По вопросам закупки: отдел основного технологического оборудования управления МТО + 375 174 29-86-93			
Адрес электронной почты	mto@kali.by			
Сведения о предмете закупки				
Наименование товара	Кол-во, шт.	№ технического приложения	Срок поставки	Подразделение-заявитель
Автоматическая зарядная станция для головных светильников	2	5117 от 10.11.2025	июнь 2026 года	рудник 1 РУ
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право:				
1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов;				
2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий».				
Условия поставки	1) Для резидентов Республики Беларусь – автомобильным транспортом на склад Покупателя, Минская область, Солигорский р-н, промышленная площадка ОАО «Беларуськалий»; 2) Для государств-членов Таможенного союза – автомобильным транспортом на склад Покупателя на условиях DAP Минская область, Солигорский р-н, промышленная площадка ОАО «Беларуськалий» (согласно Инкотермс 2020); 3) Для остальных участников – DAP г. Солигорск (согласно Инкотермс 2020). Таможенное оформление производится на ПТО «Солигорск»-06641, Минская область, г. Солигорск, станция Калий-1, территория Солигорского райагропромснаба.			
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».			
Срок поставки	июнь 2026 года			
Предпочтительные условия оплаты	100% - по факту поставки на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления – для государств-нерезидентов таможенного союза) в течение 45 календарных дней. Предпочтение отдается при наличии расчетного счета в банках Республики Беларусь.			
Сведения о процедуре закупки оформления конкурентного листа				
Участники процедуры	Резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.			

Расчет цены предложения на поставку товара	Цена предложения на поставку товара должна быть указана на условиях поставки ( <u>согласно INCOTERMS 2020 – для нерезидентов Республики Беларусь</u> ), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самого товара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения на поставку товара	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Оценка и сравнение коммерческой части предложений участников	Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Обязательные условия договора	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Цена на товар устанавливается в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в данной процедуре закупки условий оплаты.</li> <li>2. Условия поставки товара – согласно требованиям данной процедуры закупки.</li> <li>3. Требуемый срок поставки товара – согласно требованиям данной процедуры закупки.</li> <li>4. Датой поставки считается дата оприходования товара на складе Покупателя (для резидентов Республики Беларусь) либо дата таможенного оформления (для нерезидентов Республики Беларусь).</li> <li>5. За несвоевременную поставку товара Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки поставки.</li> <li>6. За отказ от поставки товара, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 25% от стоимости не поставленного товара.</li> <li>7. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.</li> <li>8. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.</li> <li>9. В случае отказа от поставки, не поставки, нарушения</li> </ol>

	<p>сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такой же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленной, не поставленной в срок продукции.</p>
	<p>Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленной, не поставленной в срок продукции и ценой взамен продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов.</p> <p>За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пени в размере 0,1% от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.</p> <p>10. Оплата за товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, с учетом требований данной процедуры закупки. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. Все комиссии и сборы банков по перечислению денежных средств за поставленный товар Покупателем на территории Республики Беларусь - за счет Покупателя, вне территории Республики Беларусь - за счет Продавца.</p> <p>11. Валюта договора – белорусский рубль. Валюта платежа – белорусский рубль (Данный пункт в обязательном порядке относится только ко всем резидентам Республики Беларусь).</p> <p>12. Покупатель не несет ответственности при перечислении платежа по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре, за не поступление платежа на счет Продавца.</p> <p>13. Продавец, являющийся официальным торговым представителем (сбытовой организацией производителя), обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора, заверенные копии документов, подтверждающих факт покупки товара непосредственно у Производителя (договор, товаросопроводительные документы и т.д.).</p> <p>14. Продавец обязан предоставить при поставке товара документы, подтверждающие законность ввоза товара на таможенную территорию Республики Беларусь: заверенную копию импортной либо статистической декларации (для участников, не являющихся изготовителями товара).</p> <p>15. В случае поставки товара, закупленного Продавцом не у завода-изготовителя, а также непредоставления документов, согласно пп. 13-14, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25%</p>

	<p>стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия (для участников, не являющихся изготовителями товара).</p> <p>16. Продавец письменно за 3 дня извещает Покупателя о дате отгрузки товара.</p> <p>17. Приёмка продукции производится на складе Покупателя.</p> <p>18. Каждое упаковочное место должно быть промарковано с указанием следующего:</p> <p>18.1. номер договора поставки;</p> <p>18.2. наименование оборудования (согласно спецификации к договору, с указанием номера позиции), заводской номер единицы оборудования, к которой относится данное упаковочное место;</p> <p>18.3. на каждом упаковочном месте должен быть прикреплен упаковочный лист с указанием всех упаковочных мест данной единицы товара;</p> <p>18.4. номер упаковочного места, габариты, вес;</p> <p>18.5. требования к транспортировке;</p> <p>18.6. требования к обращению с оборудованием;</p> <p>18.7. требования к хранению оборудования;</p> <p>18.8. схема строповки.</p> <p>19. Гарантийные обязательства в соответствии с требованиями технического приложения и типового технического задания № 5.21;</p> <p>20. О выявленных недостатках по качеству поступившего товара, в том числе и комплектующих изделий, сообщается Продавцу в следующем порядке:</p> <p>20.1. Ответственный исполнитель Покупателя по данному договору после получения от подразделения, эксплуатирующего товар, извещения о факте возникновения дефекта и/или невозможности эксплуатации товара, уведомляет Продавца о данном факте;</p> <p>20.2. Продавец, в течение последующих рабочих суток (для нерезидентов Республики Беларусь – в течение 3 рабочих дней) с момента получения уведомления, обеспечивает прибытие своих представителей для выяснения причин, которые вызвали возникновение дефекта и/или остановку в работе товара;</p> <p>20.3. Представителями эксплуатирующего подразделения и представителями Продавца производится совместное обследование товара, в результате которого составляется Акт-рекламация. Срок проведения ремонта или замены должен составлять не более 14 календарных дней от даты составления двухстороннего Акта-рекламации, либо от даты направления Продавцу Акта-рекламации, подписанного Покупателем в одностороннем порядке;</p> <p>21. Акт-рекламация подписывается в одностороннем порядке представителями эксплуатирующего подразделения Покупателя и будет являться основанием для проведения гарантийного ремонта / замены дефектного товара, а в случае необходимости, основанием</p>
--	--

для ведения претензионно-исковой работы в следующих случаях:

21.1. Если Продавец не обеспечил прибытие своих представителей в оговоренный выше срок;

21.2. Представители Продавца отказались от подписания Акта-рекламации.

22. Если по причинам, не зависящим от Продавца, недостатки невозможно устраниить в течение 14 календарных дней, то Продавец обязан письменно согласовать с Покупателем срок, необходимый для их устранения.

23. Если недостатки не будут устранены в течение 14 календарных дней от даты составления двухстороннего Акта-рекламации, либо от даты направления Продавцу Акта-рекламации, подписанного Покупателем в одностороннем порядке (если Покупатель не согласовал с Продавцом иные сроки устранения выявленных недостатков), то Продавец обязан уплатить Покупателю пени в размере 0,1% за каждый день просрочки. Пеня начисляется от стоимости дефектного товара, поставленного по настоящему договору. Уплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по договору.

24. Все расходы, связанные с возвратом или заменой дефектного товара при ее приемке на складе Покупателя и во время гарантийного срока, как на территории страны Продавца, так и на территории страны Покупателя, несет Продавец. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 календарных дней от даты предъявления счета Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока, Продавец уплачивает Покупателю пени в размере 0,5% от суммы предъявленного счета за каждый день просрочки.

25. Продавец гарантирует полноту и комплектность технической документации, предусмотренной настоящим договором. Если Покупателем обнаружены недостатки в представленной Продавцом технической документации, Продавец обязан устранить их за свой счет в течение 7 календарных дней, от даты предъявления письменной претензии за свой счет.

26. Вместе с товаром Продавец предоставляет паспорт на русском языке, сборочные и монтажные чертежи, инструкцию по монтажу, руководство по эксплуатации и ремонту в 2 экземплярах, заверенные копии сертификатов (деклараций) о соответствии товара требованиям технического регламента таможенного союза и иные документы, в соответствии с прилагаемым техническим приложением и типовым техническим заданием.

27. В случае несвоевременного предоставления документов, согласно п. 26, и/или предоставления неверно оформленных документов, Покупатель имеет право отсчитывать срок оплаты от даты предоставления отсутствующих либо исправления неверно оформленных

документов. Датой представления недостающих и/или надлежаще оформленных документов является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов.

28. Качество и комплектность поставляемого товара должны соответствовать ГОСТу (ТУ) завода-изготовителя и требованиям технического приложения и типового технического задания № 6.6.;

29. Товар должен быть новым, не ранее 2026 года выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

30. Продавец гарантирует Покупателю, что он обладает в необходимом объеме правами на все патенты и изобретения, используемые при изготовлении поставляемой продукции, и что продукция, поставляемая по настоящему договору, может быть использована Покупателем без каких-либо претензий со стороны третьих лиц, и без нарушения каким-либо образом их прав.

31. Покупатель по получению каких-либо претензий со стороны третьих лиц немедленно извещает об этом Продавца, и Продавец должен за свой счет и риск принять меры к урегулированию заявленных претензий.

32. Споры по настоящему Договору Стороны разрешают путем переговоров. По спорам, возникающим в процессе исполнения настоящего Договора, обязаны досудебный (претензионный) порядок урегулирования. Срок рассмотрения претензии – 20 календарных дней от даты ее направления.

33. Если стороны не придут к соглашению, дело передается на рассмотрение экономического суда Минской области. Применяемое материальное право – Республики Беларусь.

34. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем/Продавцом по электронной почте по адресам, указанным в разделе ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ СТОРОН, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанным способом лежит на получающей Стороне.

35. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости продукции по договору.

36. Продавец, зарегистрированный в оффшорных зонах

	<p>и/или при использовании для расчетов банковские счета, зарегистрированные в оффшорных зонах, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25.05.2006 № 353, обязан возместить Покупателю сумму оффшорного сбора (15% от суммы договора).</p> <p>37. Во всем, что не предусмотрено договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p>
Квалификационные требования к участникам процедуры	<p>Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</p> <p>Участником не может быть:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации;</li> <li>- организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя, представившие недостоверную информацию о себе;</li> <li>-не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки; не соответствующие требованиям заказчика к данным участников;</li> <li>- юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.</li> </ul> <p>К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. финансовую и экономическую состоятельность;</li> <li>2. технические возможности.</li> </ol>
Критерии для выбора наилучшего предложения при условии соответствия техническим требованиям	Наименьшая цена.
Требования к оформлению технико-коммерческого предложения	<p>Технико-коммерческое предложение включает в себя следующие документы:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Заявление участника на участие в процедуре, в котором указываются:</li> <ol style="list-style-type: none"> <li>1.1. полное и сокращенное наименование участника;</li> <li>1.2. банковские реквизиты, почтовый и юридический адреса, контактные телефоны, электронный адрес;</li> <li>1.3. сведения о том, является ли участник производителем</li> </ol> </ol>

товара, сведения о его производственной базе.  
Участник, не являющийся производителем товара, должен представить заверенную участником копию документа (при наличии), подтверждающую, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:

- договор (соглашение) с производителем;
- договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;
- договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель. Срок действия такого договора (соглашения) должен составлять не менее срока исполнения обязательств, согласно условиям данной процедуры закупки.

2. Указание о том, что Участник не находится на какой-либо стадии процесса ликвидации, реорганизации или банкротства, а резидентам Республики Беларусь дополнительно информацию о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.

3. Документы, подтверждающие, что участник является производителем закупаемого товара либо его сбытовой организацией (официальным торговым представителем).

Под сбытовой организацией следует понимать: организацию или индивидуального предпринимателя, уполномоченных на реализацию в соответствии с договором (соглашением), договорами (соглашениями) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входит изготовитель, или их уставами, либо договором (соглашением) с управляющей компанией холдинга, участником которого является изготовитель.

4. Согласие участника выполнить обязательные условия договора.

5. Техническую часть предложения, которая должна содержать: полное наименование, количество предлагаемого товара, наименование завода изготовителя, страну происхождения товара, развернутые технические характеристики (предлагаемого) товара, с ответом по каждому пункту в последовательности, изложенной в техническом приложении и типовом техническом задании № 5.21;

6. Коммерческую часть предложения, которая должна содержать спецификацию поставляемого товара с указанием:

6.1. Наименования и цены единицы товара (без учета НДС);

6.2. Стоимости предложения, а также указания на то, включена ли в цену стоимость тары, упаковки, расходы на транспортировку, оплата таможенных сборов и других обязательных платежей;

	<p>6.3. Условий поставки (согласно условиям INCOTERMS-2020 для иностранных участников);</p> <p>6.4. Допустимого срока поставки (указывать количество дней от даты заключения договора);</p> <p>6.5. Валюты платежа (для нерезидентов РБ);</p> <p>6.6. Допустимых условий оплаты: по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления) в течение 45 календарных дней.</p> <p>6.7. Гарантийные обязательства в соответствии с требованиями технического приложения и типового технического задания № 5.21;</p> <p>6.8. Срок действия технико-коммерческого предложения (не менее 90 дней);</p> <p>6.9. Экономический расчет уровня отпускных цен (тарифов) / уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки).</p>
Место и порядок представления технико-коммерческого предложения	Технико-коммерческое предложение должно быть представлено на адрес электронной почты mto@kali.by: с пометкой: « <b>Закупка автоматических зарядных станций</b> » до <b>11-00 часов 19 декабря 2025 года</b> .
Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения	Не позднее <b>11-00 часов 19 декабря 2025 года</b> . Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.
Иные сведения	<p>1. Заказчик имеет право проводить переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.</p> <p>Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно.</p> <p>2. В случае, если предложение представлено только одним участником, либо в результате отклонения осталось предложение одного участника заказчик вправе:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке;</li> <li>- признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и при наличии согласия единственного участника и соответствия его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру</li> </ul>

закупки из одного источника и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным;

- признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и провести повторную процедуру оформления конкурентного листа.

3. При рассмотрении предложений заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).

4. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)

5. Заказчик или комиссия вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случае:

- отсутствия финансирования;
- утраты заказчиком необходимости приобретения продукции;
- изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки;

Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.

6. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления

заказчика с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.

7. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение 5 (пяти) календарных дней.

8. Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в 5 (пяти) дневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его предложения и настоящего Приглашения.

Документация изложена на 11 страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Приложение: техническое приложение № 5117 от 10.11.2025 и техническое задание № 5.21 – на 5 страницах.