

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа по закупке
автоматических зарядных станций для головных светильников

Сведения о заказчике				
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»			
Местонахождение	223710, Республика Беларусь, Минская обл., г. Солигорск, ул. Коржа, 5			
Контакты по вопросам закупки	По вопросам закупки: отдел основного технологического оборудования управления МТО + 375 174 29-86-93			
Адрес электронной почты	mto@kali.by			
Сведения о предмете закупки				
Наименование товара	Кол-во, шт.	№ технического приложения	Срок поставки	Подразделение-заявитель
Автоматическая зарядная станция для головных светильников	2	5117 от 10.11.2025	июнь 2026 года	рудник 1 РУ
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: 1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; 2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий».				
Условия поставки	1) Для резидентов Республики Беларусь – автомобильным транспортом на склад Покупателя, Минская область, Солигорский р-н, промышленная площадка ОАО «Беларуськалий»; 2) Для государств-членов Таможенного союза – автомобильным транспортом на склад Покупателя на условиях ДАР Минская область, Солигорский р-н, промышленная площадка ОАО «Беларуськалий» (согласно Инкотермс 2020); 3) Для остальных участников – ДАР г. Солигорск (согласно Инкотермс 2020). Таможенное оформление производится на ПТО «Солигорск»-06641, Минская область, г. Солигорск, станция Калий-1, территория Солигорского райагропромснаба.			
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».			
Срок поставки	июнь 2026 года			
Предпочтительные условия оплаты	100% - по факту поставки на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления – для государств-нерезидентов таможенного союза) в течение 45 календарных дней. Предпочтение отдается при наличии расчетного счета в банках Республики Беларусь.			
Сведения о процедуре закупки оформления конкурентного листа				
Участники процедуры	Резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.			

Расчет цены предложения на поставку товара	Цена предложения на поставку товара должна быть указана на условиях поставки (<u>согласно INCOTERMS 2020</u> – для нерезидентов Республики Беларусь), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самого товара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения на поставку товара	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Оценка и сравнение коммерческой части предложений участников	<p>Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом.</p> <p>Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
Обязательные условия договора	<ol style="list-style-type: none"> 1. Цена на товар устанавливается в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в данной процедуре закупки условий оплаты. 2. Условия поставки товара – согласно требованиям данной процедуры закупки. 3. Требуемый срок поставки товара – согласно требованиям данной процедуры закупки. 4. Датой поставки считается дата оприходования товара на складе Покупателя (для резидентов Республики Беларусь) либо дата таможенного оформления (для нерезидентов Республики Беларусь). 5. За несвоевременную поставку товара Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки поставки. 6. За отказ от поставки товара, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 25% от стоимости не поставленного товара. 7. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки. 8. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора. 9. В случае отказа от поставки, не поставки, нарушения

	<p>сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такой же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленной, не поставленной в срок продукции.</p>
	<p>Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленной, не поставленной в срок продукции и ценой взамен продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов.</p> <p>За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.</p> <p>10. Оплата за товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, с учетом требований данной процедуры закупки. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. Все комиссии и сборы банков по перечислению денежных средств за поставленный товар Покупателем на территории Республики Беларусь - за счет Покупателя, вне территории Республики Беларусь - за счет Продавца.</p> <p>11. Валюта договора – белорусский рубль. Валюта платежа – белорусский рубль (Данный пункт в обязательном порядке относится только ко всем резидентам Республики Беларусь).</p> <p>12. Покупатель не несет ответственности при перечислении платежа по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре, за не поступление платежа на счет Продавца.</p> <p>13. Продавец, являющийся официальным торговым представителем (сбытовой организацией производителя), обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора, заверенные копии документов, подтверждающих факт покупки товара непосредственно у Производителя (договор, товаросопроводительные документы и т.д.).</p> <p>14. Продавец обязан предоставить при поставке товара документы, подтверждающие законность ввоза товара на таможенную территорию Республики Беларусь: заверенную копию импортной либо статистической декларации (для участников, не являющихся изготовителями товара).</p> <p>15. В случае поставки товара, закупленного Продавцом не у завода-изготовителя, а также непредоставления документов, согласно пп. 13-14, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25%</p>

	<p>стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия (для участников, не являющихся изготовителями товара).</p> <p>16. Продавец письменно за 3 дня извещает Покупателя о дате отгрузки товара.</p> <p>17. Приёмка продукции производится на складе Покупателя.</p> <p>18. Каждое упаковочное место должно быть промаркировано с указанием следующего:</p> <p>18.1. номер договора поставки;</p> <p>18.2. наименование оборудования (согласно спецификации к договору, с указанием номера позиции), заводской номер единицы оборудования, к которой относится данное упаковочное место;</p> <p>18.3. на каждом упаковочном месте должен быть прикреплен упаковочный лист с указанием всех упаковочных мест данной единицы товара;</p> <p>18.4. номер упаковочного места, габариты, вес;</p> <p>18.5. требования к транспортировке;</p> <p>18.6. требования к обращению с оборудованием;</p> <p>18.7. требования к хранению оборудования;</p> <p>18.8. схема строповки.</p> <p>19. Гарантийные обязательства в соответствии с требованиями технического приложения и типового технического задания № 5.21;</p> <p>20. О выявленных недостатках по качеству поступившего товара, в том числе и комплектующих изделий, сообщается Продавцу в следующем порядке:</p> <p>20.1. Ответственный исполнитель Покупателя по данному договору после получения от подразделения, эксплуатирующего товар, извещения о факте возникновения дефекта и/или невозможности эксплуатации товара, уведомляет Продавца о данном факте;</p> <p>20.2. Продавец, в течение последующих рабочих суток (для нерезидентов Республики Беларусь – в течение 3 рабочих дней) с момента получения уведомления, обеспечивает прибытие своих представителей для выяснения причин, которые вызвали возникновение дефекта и/или остановку в работе товара;</p> <p>20.3. Представителями эксплуатирующего подразделения и представителями Продавца производится совместное обследование товара, в результате которого составляется Акт-рекламация. Срок проведения ремонта или замены должен составлять не более 14 календарных дней от даты составления двухстороннего Акта-рекламации, либо от даты направления Продавцу Акта-рекламации, подписанного Покупателем в одностороннем порядке;</p> <p>21. Акт-рекламация подписывается в одностороннем порядке представителями эксплуатирующего подразделения Покупателя и будет являться основанием для проведения гарантийного ремонта / замены дефектного товара, а в случае необходимости, основанием</p>
--	--

	<p>для ведения претензионно-исковой работы в следующих случаях:</p> <p>21.1. Если Продавец не обеспечил прибытие своих представителей в оговоренный выше срок;</p> <p>21.2. Представители Продавца отказались от подписания Акта-рекламации.</p> <p>22. Если по причинам, не зависящим от Продавца, недостатки невозможно устранить в течение 14 календарных дней, то Продавец обязан письменно согласовать с Покупателем срок, необходимый для их устранения.</p> <p>23. Если недостатки не будут устранены в течение 14 календарных дней от даты составления двухстороннего Акта-рекламации, либо от даты направления Продавцу Акта-рекламации, подписанного Покупателем в одностороннем порядке (если Покупатель не согласовал с Продавцом иные сроки устранения выявленных недостатков), то Продавец обязан уплатить Покупателю пеню в размере 0,1% за каждый день просрочки. Пеня начисляется от стоимости дефектного товара, поставленного по настоящему договору. Уплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по договору.</p> <p>24. Все расходы, связанные с возвратом или заменой дефектного товара при ее приемке на складе Покупателя и во время гарантийного срока, как на территории страны Продавца, так и на территории страны Покупателя, несет Продавец. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 календарных дней от даты предъявления счета Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока, Продавец уплачивает Покупателю пеню в размере 0,5% от суммы предъявленного счета за каждый день просрочки.</p> <p>25. Продавец гарантирует полноту и комплектность технической документации, предусмотренной настоящим договором. Если Покупателем обнаружены недостатки в представленной Продавцом технической документации, Продавец обязан устранить их за свой счет в течение 7 календарных дней, от даты предъявления письменной претензии за свой счет.</p> <p>26. Вместе с товаром Продавец предоставляет паспорт на русском языке, сборочные и монтажные чертежи, инструкцию по монтажу, руководство по эксплуатации и ремонту в 2 экземплярах, заверенные копии сертификатов (деклараций) о соответствии товара требованиям технического регламента таможенного союза и иные документы, в соответствии с прилагаемым техническим приложением и типовым техническим заданием.</p> <p>27. В случае несвоевременного предоставления документов, согласно п. 26, и/или предоставления неверно оформленных документов, Покупатель имеет право отсчитывать срок оплаты от даты предоставления отсутствующих либо исправления неверно оформленных</p>
--	---

	<p>документов. Датой представления недостающих и/или надлежаще оформленных документов является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов.</p> <p>28. Качество и комплектность поставляемого товара должны соответствовать ГОСТу (ТУ) завода-изготовителя и требованиям технического приложения и типового технического задания № 6.6.;</p> <p>29. Товар должен быть новым, не ранее 2026 года выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.</p> <p>30. Продавец гарантирует Покупателю, что он обладает в необходимом объеме правами на все патенты и изобретения, используемые при изготовлении поставляемой продукции, и что продукция, поставляемая по настоящему договору, может быть использована Покупателем без каких-либо претензий со стороны третьих лиц, и без нарушения каким-либо образом их прав.</p> <p>31. Покупатель по получению каких-либо претензий со стороны третьих лиц немедленно извещает об этом Продавца, и Продавец должен за свой счёт и риск принять меры к урегулированию заявленных претензий.</p> <p>32. Споры по настоящему Договору Стороны разрешают путем переговоров. По спорам, возникающим в процессе исполнения настоящего Договора, обязателен досудебный (претензионный) порядок урегулирования. Срок рассмотрения претензии – 20 календарных дней от даты ее направления.</p> <p>33. Если стороны не придут к соглашению, дело передается на рассмотрение экономического суда Минской области. Применяемое материальное право – Республики Беларусь.</p> <p>34. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем/Продавцом по электронной почте по адресам, указанным в разделе ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ СТОРОН, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанным способом лежит на получающей Стороне.</p> <p>35. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости продукции по договору.</p> <p>36. Продавец, зарегистрированный в оффшорных зонах</p>
--	---

	<p>и/или при использовании для расчетов банковские счета, зарегистрированные в оффшорных зонах, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25.05.2006 № 353, обязан возместить Покупателю сумму оффшорного сбора (15% от суммы договора).</p> <p>37. Во всем, что не предусмотрено договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p>
Квалификационные требования к участникам процедуры	<p>Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</p> <p>Участником не может быть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; - организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя, представившие недостоверную информацию о себе; - не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки; не соответствующие требованиям заказчика к данным участников; - юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам. <p>К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. финансовую и экономическую состоятельность; 2. технические возможности.
Критерии для выбора наилучшего предложения при условии соответствия техническим требованиям	Наименьшая цена.
Требования к оформлению технико-коммерческого предложения	<p>Технико-коммерческое предложение включает в себя следующие документы:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Заявление участника на участие в процедуре, в котором указываются: <ol style="list-style-type: none"> 1.1. полное и сокращенное наименование участника; 1.2. банковские реквизиты, почтовый и юридический адреса, контактные телефоны, электронный адрес; 1.3. сведения о том, является ли участник производителем

	<p>товара, сведения о его производственной базе.</p> <p>Участник, не являющийся производителем товара, должен представить заверенную участником копию документа (при наличии), подтверждающую, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:</p> <ul style="list-style-type: none"> - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель. <p>Срок действия такого договора (соглашения) должен составлять не менее срока исполнения обязательств, согласно условиям данной процедуры закупки.</p> <p>2. Указание о том, что Участник не находится на какой-либо стадии процесса ликвидации, реорганизации или банкротства, а резидентам Республики Беларусь дополнительно информацию о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.</p> <p>3. Документы, подтверждающие, что участник является производителем закупаемого товара либо его сбытовой организацией (официальным торговым представителем).</p> <p>Под сбытовой организацией следует понимать: организацию или индивидуального предпринимателя, уполномоченных на реализацию в соответствии с договором (соглашением), договорами (соглашениями) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входит изготовитель, или их уставами, либо договором (соглашением) с управляющей компанией холдинга, участником которого является изготовитель.</p> <p>4. Согласие участника выполнить обязательные условия договора.</p> <p>5. Техническую часть предложения, которая должна содержать: полное наименование, количество предлагаемого товара, наименование завода изготовителя, страну происхождения товара, развернутые технические характеристики (предлагаемого) товара, с ответом по каждому пункту в последовательности, изложенной в техническом приложении и типовом техническом задании № 5.21;</p> <p>6. Коммерческую часть предложения, которая должна содержать спецификацию поставляемого товара с указанием:</p> <p>6.1. Наименования и цены единицы товара (без учета НДС);</p> <p>6.2. Стоимости предложения, а также указания на то, включена ли в цену стоимость тары, упаковки, расходы на транспортировку, оплата таможенных сборов и других обязательных платежей;</p>
--	--

	<p>6.3. Условий поставки (согласно условиям INCOTERMS-2020 для иностранных участников);</p> <p>6.4. Допустимого срока поставки (указывать количество дней от даты заключения договора);</p> <p>6.5. Валюты платежа (для нерезидентов РБ);</p> <p>6.6. Допустимых условий оплаты: по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления) в течение 45 календарных дней.</p> <p>6.7. Гарантийные обязательства в соответствии с требованиями технического приложения и типового технического задания № 5.21;</p> <p>6.8. Срок действия технико-коммерческого предложения (не менее 90 дней);</p> <p>6.9. Экономический расчет уровня отпускных цен (тарифов) / уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки).</p>
Место и порядок представления технико-коммерческого предложения	Технико-коммерческое предложение должно быть представлено на адрес электронной почты mto@kali.by: с пометкой: « Закупка автоматических зарядных станций » до 11-00 часов 19 декабря 2025 года.
Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения	Не позднее 11-00 часов 19 декабря 2025 года. Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.
Иные сведения	<p>1. Заказчик имеет право проводить переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.</p> <p>Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно.</p> <p>2. В случае, если предложение представлено только одним участником, либо в результате отклонения осталось предложение одного участника заказчик вправе:</p> <ul style="list-style-type: none"> - признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке; - признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и при наличии согласия единственного участника и соответствии его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру

	<p>закупки из одного источника и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным;</p> <ul style="list-style-type: none"> - признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и провести повторную процедуру оформления конкурентного листа. <p>3. При рассмотрении предложений заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).</p> <p>4. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)</p> <p>5. Заказчик или комиссия вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случае:</p> <ul style="list-style-type: none"> - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения продукции; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки; <p>Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.</p> <p>6. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления</p>
--	---

	<p>заказчика с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.</p> <p>7. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение 5 (пяти) календарных дней.</p> <p>8. Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в 5 (пяти) дневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его предложения и настоящего Приглашения.</p>
--	---

Документация изложена на 11 страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Приложение: техническое приложение № 5117 от 10.11.2025 и техническое задание № 5.21 – на 5 страницах.